


Comisioane de vânzare

Comisioane câștigate din vânzarea produselor catre client. Comisioanele nu sunt plătite pentru articolele achiziționate din pagina de Articole de promovare.

Toate vânzările de produse (VP) 15% din toate VP (noi și recurente)

Bonus pentru primul client nou:* 5% bonus

 Notă: Comisioanele de retail nu sunt plătite pentru pachetele de înscriere sau pentru articolele achiziționate din pagina de Articole de promovare. PV-ul obținut din sponsorizarea unui nou OptiPro cu un pachet de produse este acordat sponsorului acelui OptiPro. Comanda unui client nou trebuie să fie prima comandă pe care clientul retail a plasat-o vreodată la Optipet. Primele comenzi de la un nou OptiPro nu se califică.

Bonusuri de Volum Crescut (BVC)

RPB necesită cel puțin 100 NVP pentru a câștiga un nivel de bonus definit mai jos:

Când VP total este...	Comisioane adiționale	Comisioane totale plătite*
500 - 999,99 RON	3%	20%*
1.000 - 1.999,99 RON	5%	25%*
2.000 RON și mai mult	7%	30%*

Reprezintă Comisionul Bonus de Volum crescut + comisionul de vanzare (15%)

Bonus la SET 4 Produse

Bonus plătit pentru vânzările repetate ale setului Core 4 Product, nu doar pentru prima achiziție.

Pentru fiecare set de 4 Produse vândut: Se plătește un bonus de 20 RON

Bonusuri pentru Pachetele de Produse

Bonusurile sunt plătite pentru pachetele de produse aplicabile* cu înscrierea unui nou OptiPro

Cel mai vandut SET	Sponsor: RON 50	Director: RON 15	Vice Președinte RON 15
SETul mai complicat	Sponsor: RON 75	Director: RON 25	Vice Președinte RON 25

*Pachetele de produse aplicabile pot varia în funcție de lună/trimestru. Consultați ofertele actuale de pachete de produse pentru detalii

Activ: Pentru a fi considerat activ, un petPro trebuie să mențină cel puțin 100 USD în volum personal (PV) sau să fie în luna de înscriere și să fi achiziționat un pachet de produse calificat.

Picioare active: Un picior activ începe cu primul petPro de nivel 1 și întreaga lor echipă în aval, unde cel puțin o persoană este considerată activă.

Picior de constructor: Un picior cu cel puțin 1 petPro activ de nivel 1 și cel puțin 1.000 DV în acel picior.

Titlu de carieră: Titlul de carieră este recunoașterea ta sau cel mai înalt titlu pe care l-ai atins. Acesta nu se schimbă decât în caz de promovare sau retrogradare. Te rugăm să te referi la politicile și procedurile oficiale pentru informații despre regulile de retrogradare.

Volum comisionabil (CV): CV este volumul pentru care se plătesc comisioane. Toate produsele au un CV de 50% din prețul de vânzare cu amănuntul.

Comisioane eligibile: Toți petPros care nu au fost anulați sau retrogradați sunt eligibili să primească plăți din comisioane.

Grup în aval: Grupul din aval reprezintă petPros-ul pe care îl sponsorizezi și echipele conduse de aceștia, indiferent de adâncimea nelimitată.

Volum în aval (DV): Volumul în aval este volumul calificat total (QV) din echipa ta în aval, indiferent de titluri. Toți petPros din organizația ta sunt incluși.

EZ Ship: EZ Ship este o comandă automată care este configurată pentru a fi expediată recurent.

Generație: O generație este un grup în aval. O generație începe cu un Vicepreședinte (sau un titlu superior), pe baza titlului de carieră. Include toată echipa lor, până la, dar fără a include următorul Vicepreședinte (sau titlu superior), pe baza titlului de carieră.

Grup: Grupul tău, cunoscut și ca echipa personală, include toți cei din organizația ta, până la, dar fără a include următorul Vicepreședinte (sau titlu superior), pe baza titlului de carieră. Grupurile din aval, care înseamnă grupuri care aparțin altora din echipa ta, sunt numite „generații.”

Volum de grup (GV): GV este volumul PV din tine și toți cei din grupul tău personal. Vicepreședinții (sau un titlu superior, pe baza titlului de carieră) din avalul tău nu sunt incluși în volumul de grup, cu excepția lunii în care sunt promovați la Vicepreședinte.

Picior (Leg): Un picior începe cu un petPro de nivel 1 și include toți petPros din aval. Poți avea câte picioare dorești, în funcție de câți petPros de nivel 1 ai.

Nivel (Level): Un nivel este poziția unui petPro în aval, în raport cu un alt petPro de nivel superior sau din aval. petPros-ul pe care l-ai sponsorizat personal este de nivelul unu. petPros-ul sponsorizat de petPros-ul tău de nivel unu este de nivelul doi.

Regula volumului maxim (MVR): Pentru scopurile de calificare, până la suma specificată din DV din orice picior individual din echipa unui petPro poate fi considerată pentru cerința DV. Nu mai mult de 50% din DV poate proveni dintr-un singur picior.

Volum personal nou (NPV): Volumul personal nou (NPV) este orice volum personal (PV) obținut de la un client nou pentru prima dată. Aceasta include volumul din pachetele de produse de la petPros noi sponsorizate personal. Prima dată când o comandă EZ Ship este expediată unui client nou, este considerată NPV. Comenzile ulterioare EZ Ship și comenzile non-EZ Ship sunt considerate PV, dar nu NPV.

NPV PV3 nou: Noul NPV combinat al unui Vicepreședinte din perioada curentă plus cele două perioade anterioare. Cu alte cuvinte, este un volum nou de NPV pe 3 luni.

Titlul de plată (Paid as Title): Ești plătit conform titlului pentru care te califici în timpul perioadei. Dacă într-o perioadă nu te califici pentru titlul tău de carieră, vei fi plătit la titlul inferior pentru care te califici în timpul acelei perioade. Ți păstrezi titlul de carieră, dar ești plătit conform titlului pentru care te califici efectiv.

Paw Club: Când un client are o comandă activă EZ Ship, devine automat membru Paw Club. Pentru mai multe informații despre beneficiile Paw Club, accesează secțiunea Pro Office.

pawPay Account: Contul pawPay este locul unde compania depune comisioanele câștigate. Un petPro trebuie să își configureze contul pawPay pentru a distribui fondurile la instituția financiară dorită sau la cardul de debit pawTree.

Paw Points: Paw Points sunt puncte de loialitate acordate membrilor Paw Club atunci când aceștia achiziționează produse. Paw Points pot fi cheltuite pentru unele, dar nu toate, produsele din catalog. Elementele eligibile pentru răscumpărarea punctelor sunt indicate în catalogul online. Paw Points pot fi, de asemenea, creditate conturilor petPro pentru unele campanii promoționale și recompense pentru clienți.

Volum personal (PV): Volumul personal (PV) este volumul tău calificat total (QV) din comenzile plasate personal de tine sau de clienții tăi. Include vânzările personale din PV nou, precum și volumul EZ Ship recurent și comenzile pentru pachetele de produse calificate PV.

Pachet de produse: Un pachet de produse este un pachet de înscriere care include produse care pot fi utilizate pentru uz personal sau rețea personală. Nu toate pachetele de înscriere sunt pachete de produse, dar sunt indicate ca atare atunci când sunt.

Comisioane din retail: Comisioanele din retail sunt un procent din PV-ul aplicabil.

Bonusuri de putere în retail (RPB): Un bonus de putere în retail este un comision suplimentar obținut la niveluri de vânzări progresive. Eligibilitatea și cerințele de calificare sunt definite în documentul planului de compensare.

Upline: Upline-ul tău include sponsorul tău și pe oricine din genealogia ta deasupra acestuia.